

1 .Tätigkeitsschwerpunkte MA (m/w) im Vertriebsinnendienst

Das Kerngeschäft der BK – Kunststoffe Bernau GmbH besteht in dem Vertrieb, der Herstellung und der Modifizierung von technischen Kunststoffen, vorwiegend für Anwendungen in der Elektrotechnik, dem Elektromaschinenbau, dem Automobilbau sowie der Luftfahrt.

Dabei reicht das Lieferspektrum vom Halbzeug bis zum Konstruktionsteil.

Mit über 500 aktiven Kunden Europaweit gehört das Unternehmen zum Kreis der wichtigen Lieferanten für den Bereich der technischen Composites in Deutschland.

Dementsprechend liegen die Schwerpunkte für die Tätigkeit für die o.g. Stelle in folgenden Aufgaben, Verantwortungs – und Kompetenzbereichen :

1. Inhaltliche Aufgaben der ERP Arbeit :

1.1 Allgemein

- Stammdatenpflege (Geschäftspartner, Artikel)
- Lagerbestandsbuchungen
- Reporting

1.2 Vertriebsmodul

Generieren von :

- Angeboten
- Bestellungen
- Kundenaufträgen
- Kooperationsaufträgen
- Interne Produktionsaufträge

- Rechnungen
- Lieferscheinen

1.3 Arbeitsinhalte im Produktionsmodul

- Erstellen von Produktionsaufträgen
- Einlasten von Produktionsaufträgen
- Rückmelden von Produktionsaufträgen

2. Systembegleitende Arbeiten

- Kalkulation von Angeboten
- Ausstellen von Langzeitlieferantenerklärungen
- Abwicklung von Zolldokumenten
- Kundenkorrespondenz in Englisch

3. Tätigkeitsschwerpunkte außerhalb der ERP – Umgebung

- Koordinierung, Entwicklung und Umsetzung der Vertriebs – und Einkaufsprozesse
- Durchführung von Projekten in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Vorbereitung und Moderation von Vertriebstagungen
- Betreuung und Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst
- Teilnahme und Mitarbeit an der BK – Messestandbetreuung und sonstigen, von der Geschäftsführung festgelegten Maßnahmen

Fachbereich /Abteilung	Vertriebsinnendienst (VID)
Stellenbezeichnung	MA im Vertriebsinnendienst
Vorgesetzte Stelle	Teamleiter/In (VID)
Unterstellte MA/Innen	
- Organisatorische Weisungsbefugnis	im Rahmen übertragener Aufgaben durch GF
Vertretungen	
- Vertritt	MA Vertriebsinnendienst Teilweise Ltr. Techn. /Prod.
- Wird vertreten	MA Vertriebsinnendienst Teilweise Ltr. Techn. /Prod.

Arbeitszeit : 30 h / Woche

Geschäftsführer:
Martin Schäfer
Christian Grünberg

Amtsgericht Frankfurt/O.
HRB 4148

Sitz der Gesellschaft:
Bernau

Bankverbindung:
Sparkasse Barnim, IBAN: DE11 1705 2000 3140 0045 31,
BIC: WELADED1GZE
Commerzbank Berlin, IBAN: DE06 1204 0000 0989 4411
00, BIC: C0BADEFFXXX
Deutsche Bank, IBAN: DE16 1207 0024 0239 6000 00,
BIC: DEUTDEDB160

2. Anforderungsprofil MA (m/w) im Vertriebsinnendienst

Schulabschluss :

Mittlere Reife o. Abitur

Ausbildung :

abgeschlossene Ausbildung einer kaufmännischen Lehre zum :

Kaufmann im Groß – und Außenhandel (m/w)

Industriekaufmann (m/w) o.ä.

Beruflicher Werdegang :

Berufserfahrung als :

Mitarbeiter im kaufmännischen Bereich (z.b. im Bereich AVOR, Vertriebsdienst, Kundenbetreuung o. Controlling) in einem Handels – oder Industrieunternehmen, bevorzugt aus dem Bereich der Kunststoffbranche

Know – How Anforderung :

- Vertraut mit den Abläufen in einem Produktionsunternehmen
- Korrespondenz in Englisch
- sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit
- professionelles Verhalten im Umgang mit dem Kunden
- versierter Umgang mit SAP und MS Office

Fühlen Sie sich angesprochen ?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen an:

BK- Kunststoffe Bernau GmbH

Wandlitzer Chaussee 54

D – 16321 Bernau

z. H. Herr Grünberg

c.gruenberg@bernauer-kunststoffe.de

*Geschäftsführer:
Martin Schäfer
Christian Grünberg*

*Amtsgericht Frankfurt/O.
HRB 4148*

*Sitz der Gesellschaft:
Bernau*

*Bankverbindung:
Sparkasse Barnim, IBAN: DE11 1705 2000 3140 0045 31,
BIC: WELADED1GZE
Commerzbank Berlin, IBAN: DE06 1204 0000 0989 4411
00, BIC: C0BADEFFXXX
Deutsche Bank, IBAN: DE16 1207 0024 0239 6000 00,
BIC: DEUTDEB160*